

**Mut haben, sich hohe Maßstäbe zu setzen.
Raum haben, sie zu erreichen.
Das ist Messer. Das ist unser Weg.**

Sie geben sich mit dem, was Sie tun, nicht schnell zufrieden, auch weil Sie fachlich immer besser werden möchten? Gestaltungsspielräume inspirieren Sie, dabei können Sie sich aber immer auf das Wesentliche konzentrieren? Sie schätzen den offenen und unkomplizierten Austausch mit Kolleginnen und Kollegen? Bei uns finden Sie den Raum dafür.

Zur Verstärkung unseres Central Sales Teams für medizinische, Pharma- und Lebensmittelgase suchen wir für den Standort **Bad Soden** einen

International Sales Manager (m/w/d) im Bereich medizinische Gase

Referenznummer: 14/2020

Die Abteilung „Central Sales Medical, Pharma & Food Gases“ bildet die zentrale Stelle innerhalb der Messer Gruppe, von der aus zum einen die Entwicklung des Medizingeschäftes, zum anderen die regulatorischen Bereiche Medizin, Pharma, Lebensmittelsicherheit, Atemgase und Pflanzenschutzmittel, gruppenweit unterstützt und gesteuert werden.

Infolge einer gestiegenen Nachfrage und der ständigen Weiterentwicklung der oben genannten Bereiche suchen wir für den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Bereich medizinische Gase einen International Sales Manager (m/w/d), der/die einen Schwerpunkt im Vertrieb von medizinischen Produkten, bevorzugt von medizinischen Gasen, aufweisen kann und ein echter „Vertriebsprofi“ ist.

Zu Ihren konkreten Aufgaben gehören:

- Identifizierung und Gewinnung von potenziellen Kunden im Bereich medizinische Gase, wie Hersteller medizinischer Geräte, internationale Klinikketten, Pharmaunternehmen oder medizinische Dienstleister für Krankenhäuser
- Kommunikation mit den „Messer“-Landesgesellschaften zur Belieferung internationaler Kunden
- Verhandlung internationaler Rahmenvereinbarungen mit weltweit agierenden Kunden
- Erschließung neuer Märkte und Produktfelder
- Schnittstelle zwischen externen Partnern, z. .B. Arzneimittelzulassungsbehörde, und internen Abteilungen wie Legal und Marketing

Ihr Profil:

Sie haben ein abgeschlossenes BWL Studium in der Fachrichtung Sales & Marketing (Dipl./ Bachelor/ Master) oder eine vergleichbare Qualifikation, gerne auch einen medizinischen Background. Zudem verfügen Sie über 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb eines Pharmaunternehmens oder medizinischer Produkte, vorzugsweise im Bereich „medizinische Gase“. Insbesondere haben Sie:

- eine hohe Kundenorientierung und ein kompetentes, repräsentatives Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- eine analytische, unternehmerische Denkweise und die Fähigkeit zu kreativen Lösungsansätzen
- hervorragende Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (B2/C1- bzw. muttersprachliches Niveau)
- eine gültige Fahrerlaubnis für PKW
- sichere Anwenderkenntnisse der MS Office-Produkte und SAP
- eine hohe Reisebereitschaft, insbesondere in Europa, aber auch weltweit (ca. 50% der Arbeitszeit)

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit in einem international erfolgreichen Unternehmen. Sie arbeiten in einem professionellen Team, bei dem Ihr Engagement geschätzt wird und Sie sich stetig

weiterentwickeln können. Sie erwartet ein sicherer Arbeitsplatz mit einem unbefristeten Vertrag, eine attraktive Vergütung, 30 Tage Urlaub, betriebliche Altersversorgung, kostenlose Parkmöglichkeit bzw. Bezuschussung von Bahntickets, Kantine, S-Bahn-Nähe, schöne Räumlichkeiten und Büroausstattung sowie weitere Extras.

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, welche Sie bitte unter Angabe der genannten Referenznummer und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an die folgende E-Mail Adresse senden: recruiting.co@messergroup.com.

Messer Group GmbH - Personalabteilung - z. Hd. Frau Nordheim/Frau Fraumbaum - Messer-Platz 1 - 65812 Bad Soden. Informationen zum Unternehmen finden Sie unter <https://www.messergroup.com/de/home> .

Unsere Bewerberdatenschutzrichtlinie finden Sie auf der Homepage unter [Datenschutzmitteilung für Bewerbungen](#).

Messer wurde 1898 gegründet und ist heute das größte familiengeführte Industriegase-Unternehmen weltweit. In 37 Ländern in Europa, Asien und Amerika sind wir mit ca. 150 Gesellschaften und Beteiligungen aktiv tätig. Wir produzieren Industriegase wie Sauerstoff, Stickstoff, Argon, Kohlendioxid, Wasserstoff, Helium, Schweißschutzgase, Spezialgase, medizinische Gase und verschiedene Gasgemische. Ca. 11.000 Mitarbeiter weltweit erwirtschaften einen geplanten konsolidierten Umsatz von mehr als 3 Mrd. Euro.

Messer Group hat die Charta der Vielfalt unterzeichnet und setzt sich damit für ein wertschätzendes und vorurteilsfreies Arbeitsumfeld ein. Gegenseitiges Vertrauen und Respekt sind die Pfeiler unseres Umgangs miteinander.

